

# سرپرست راهکار لجستیک چارگون اهمیت نرم افزارهای این حوزه را تشریح کرد: پوشش عملیات‌های فیزیکی سازمان‌های مشتری

سرپرست راهکار لجستیک چارگون تاکید کرد: نرم افزارهای راهکار لجستیک دیدگاه به دلیل پوشش نیازهای سخت‌افزاری و فیزیکی سازمان‌های مشتری، جایگاه ویژه‌ای را در بازار رقابتی پیدا کرده‌اند.

امیرهوشنگ کرمی در گفت‌وگو با روابط عمومی چارگون تاکید کرد: نرم افزارهای راهکار لجستیک دیدگاه به چنان تکامل، پایداری و درجه ایده‌آلی رسیده‌اند که در استراتژی‌های فروش به جایگاه ویژه‌ای دست یافته‌اند و در سبد فروش محصولات دیدگاه جزو برترین‌ها هستند.

وی ادامه داد: خوشبختانه با درک اهمیت نرم افزارهای لجستیک از سوی دستگاه‌های دولتی و فعالان بخش خصوصی، امروز شاهد استقبال از نرم افزارهای این حوزه در بازار هستیم.

به گفته کرمی، در حال حاضر مشتریانی داریم که نرم افزارهای هیچ حوزه دیگر دیدگاه

را ندارند؛ اما نرم افزارهای حوزه لجستیک را خریداری کرده‌اند. وی بانک صنعت و معدن و بانک آینده را از بزرگترین سازمان‌های مشتری مجموعه دیدگاه معرفی کرد و گفت: نیاز اصلی این 2 بانک راه‌اندازی نرم افزارهای حوزه لجستیک در حوزه خرید و تدارکات و اموال بود و مدیران آنها علاقمند بودند تا هر چه سریعتر از کارایی مجموعه لجستیک چارگون بهره ببرند. سرپرست راهکار لجستیک چارگون، دلیل استقبال از نرم افزارهای حوزه لجستیک را افزایش درک و آگاهی نسبت به کارکرد نرم افزارهای این حوزه سازمان‌ها و فعالان اقتصادی خصوصی دانست. وی گفت: سازمان‌های دولتی و خصوصی عموماً در حوزه‌هایی مانند مکاتبات، پرسنلی، منابع انسانی، مالی و ... از software برای کارهای نرم خود استفاده می‌کنند و در نهایت، مجموعه‌ای دیتا و اسناد هستند؛ اما در جایی که سازمان‌ها با سخت‌افزار و کالا در تعامل‌اند نرم افزارهای لجستیک، عملیات‌های فیزیکی سازمان مانند خرید کالا، جمع‌آوری اطلاعات اموال سازمان‌ها و ... را پوشش می‌دهند. کرمی یادآور شد: برای همین هم ادعا داریم که نرم افزارهای راهکار لجستیک مثل «جمع دار» صرفاً نرم افزار و اپلیکیشن نیست؛ بلکه ابزاری تسهیل‌گر برای فرآیندهای فیزیکی سازمان‌های مشتری است. سرپرست راهکار لجستیک چارگون اضافه کرد: درست است که قسمتی از فرآیندهای فیزیکی سازمان‌ها نیز مربوط به جمع‌آوری دیتاها و اسناد است؛ اما قسمت بزرگی از این فرآیندها مستقیماً کالاها، اموال و املاک که وجود فیزیکی دارند را در برمی‌گیرند که بخش مشکل ماجراست. کرمی با اشاره به اینکه بسیاری از سازمان‌های مشتری از قوانین بالادستی و

دستورالعمل‌های نهادهای نظارتی کم‌اطلاعتند، افزود: مثلا در بحث اموال، شاید 3 تا 4 سال است که به طور جدی و نرم‌افزاری در بحث اموال دولتی و آیین نامه‌ها آمده است؛ اما سازمان‌ها هنوز نسبت به پیاده‌سازی این قوانین به شکل منسجمی که وزارت دارایی تنظیم کرده است، درک کاملی ندارند و از ما راهکار می‌خواهند.

وی ادامه داد: در چند بخش که مهمترین آنها نرم‌افزار اموال است، باید در قالب قوانین، کار کنیم که خوشبختانه در این زمینه، ارتباط بسیار خوبی با وزارت دارایی داریم و برای اجرای یک هدف مشترک ملی که ساماندهی وضعیت اموال سازمان‌های دولتی است با هم همکاری می‌کنیم.

به گفته کرمی، در حوزه خرید و تدارکات نیز توجه به آیین‌نامه معاملات سازمان‌ها و ارائه راهکارهای نرم‌افزاری مناسب در این بخش همواره مورد توجه ماست.